

Vertriebsmitarbeiter Außendienst Gewerbekälte / CO₂-Systeme (m/w/d)

Deutschland | Homeoffice | Vollzeit | Unbefristet

Gestalte die Zukunft der natürlichen Kältemittel aktiv mit.

Du bist im technischen Vertrieb zu Hause und möchtest für einen internationalen Hersteller moderner CO₂-Kältesysteme arbeiten? Dann bist du bei uns genau richtig.

SRS GLOBAL ist seit über 15 Jahren ausschließlich auf die Kälte-, Klima- und Wärmetechnik spezialisiert. Wir unterstützen Fachkräfte und Unternehmen aus der Branche und vermitteln bundesweit Positionen bei führenden Herstellern, Großhändlern und Systemanbietern in Deutschland, der Schweiz sowie bei internationalen Unternehmen.

Für einen international erfolgreichen Hersteller von Gewerbekälteanlagen suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d), der den weiteren Ausbau des deutschen Marktes aktiv mitgestaltet. Das Unternehmen zählt zu den Technologieführern im Bereich natürlicher Kältemittel und wächst derzeit kontinuierlich in Deutschland.

Deine Aufgaben

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Vertriebsgebiet
- Akquise neuer Kunden und Projekte im Bereich Gewerbekälte
- Technische Beratung zu CO₂-Kälteanlagen und Verbundsystemen
- Ausarbeitung und Präsentation technischer Lösungskonzepte
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen Vertrieb sowie den technischen Fachabteilungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Messen und Veranstaltungen
- Selbstständige Planung und Organisation deiner Vertriebsaktivitäten aus dem Homeoffice

Das bringst du mit

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in der Kältetechnik
- Idealerweise Erfahrung im Bereich Gewerbekälte, CO₂ (R744) oder Verbundanlagen
- Technisches Verständnis sowie Freude am Vertrieb
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Selbstständige, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Führerschein Klasse B

Das erwartet dich

- Unbefristete Festanstellung
- Attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Homeoffice mit hoher Flexibilität
- Moderne Arbeitsmittel
- Internationales Arbeitsumfeld
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Umfangreiche Einarbeitung
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Langfristige Karriereperspektiven in einem wachsenden Unternehmen

Einsatzgebiet

Aktuell betreuen wir diese Position deutschlandweit.

Der Wohnort ist flexibel, da die Tätigkeit überwiegend aus dem Homeoffice erfolgt. Kundentermine und Geschäftsreisen innerhalb Deutschlands gehören zu deinem Aufgabenbereich.

zur erfolgreichen Einstellung.

Jetzt bewerben

Du möchtest deine Vertriebserfahrung und dein Know-how in der Gewerbekälte bei einem international erfolgreichen Hersteller einbringen?

Dann bewirb dich direkt über unser Bewerbungsformular oder nimm Kontakt mit unserem Team auf. Gemeinsam finden wir die passende Herausforderung für deine berufliche Zukunft.